



LE PRESENTAMOS
EL PRIMER PLAN
DE COMPENSACIONES DE
**REMUNERACIÓN
INSTANTÁNEA
DEL MUNDO**



WWW.TALKFUSION.COM

Fecha de entrada en vigor: Abril de 2025



¡BIENVENIDO!

Reciba los pagos en 1 minuto

Talk Fusion **crea** el primer plan de compensaciones de remuneración instantánea del mundo. Cuando gane una comisión, estará esperándole tras **¡solo 1 minuto!**

¡Lo ha ganado, lo recibe!

Hay **5 MANERAS** de obtener ingresos con Talk Fusion:

1. **Bonificaciones inicio rápido**
2. **Comisiones de equipo**
3. **Bonificaciones Mega Matching**
4. **Bonificaciones por avance en los rangos**
5. **Círculo de clientes**



1 BONIFICACIONES DE INICIO RÁPIDO

Las bonificaciones de inicio rápido son una excelente forma de obtener ingresos **rápidamente**. Cada vez que un asociado o cliente que usted inscribe adquiere un paquete de productos, ganará una ibonificación de inicio rápido!



Por cada **Paquete de inicio** que venda, **ganará 50** US\$.



Por cada **Paquete Elite** que venda, **ganará 100** US\$.



Por cada **Paquete Pro** que venda, **ganará 200** US\$.

No hay LÍMITE en el número de bonificaciones de inicio rápido que puede ganar.

2 COMISIONES DE EQUIPO

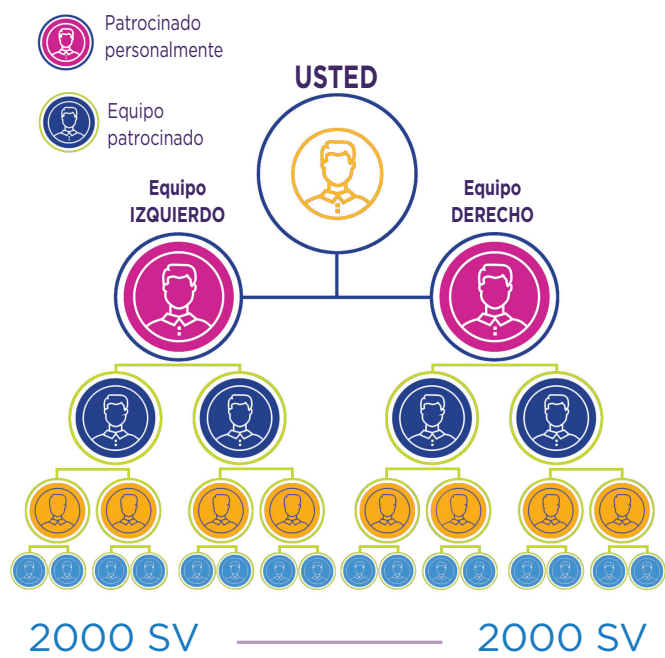
Para poder ganar comisiones de equipo, solo necesita crear **2 equipos**:

1 a la IZQUIERDA y 1 a la DERECHA

Cada vez que su equipo genere un volumen de ventas (SV) de **200** en los equipos de la izquierda y la derecha, tanto si ha hecho usted la venta como si no, obtendrá un ciclo de comisiones de **25 US\$***.

Puede conseguir esto una y otra vez cada día, hasta un máximo de

50 000 US\$ A LA SEMANA.



EJEMPLO:

Usted cuenta con **2000 SV a la izquierda y 2000 SV a la derecha**. Ganaría **250 US\$** en **10 ciclos** de la semana.

Paquete de INICIO = 100 SV + (10 SV/mes)

Paquete ELITE = 200 SV + (20 SV/mes)

Paquete PRO = 400 SV + (25 SV/mes)



3 BONIFICACIONES

MEGA MATCHING

Para recompensar todavía más a nuestros promotores, Talk Fusion ha creado el programa de **bonificación Mega Matching**.

Este permite ganar un 10 % adicional de las comisiones de equipo de sus promotores patrocinados personalmente y **OTRO 10 %** por los promotores patrocinados personalmente de estos (2ª generación)*.

EJEMPLO: Si usted patrocina a Juan y las comisiones de equipo de este fueron 500 US\$, y Juan patrocina a Mónica y las comisiones de equipo de esta fueron 1000 US\$, usted ganaría 50 US\$ extra de Juan y 100 US\$ extra de Mónica.

¡Eso representa un **TOTAL de 150 US\$** en bonificaciones Mega Matching!

¡No hay LÍMITE en el número de bonificaciones Mega Matching que puede ganar!

*Debe estar activo y reunir las condiciones para ganar.



4 BONIFICACIONES POR AVANCE EN LOS RANGOS

Talk Fusion premia sus logros personales según va avanzando por los rangos.

Las bonificaciones por avance en los rangos son bonificaciones que se pagan una sola vez al alcanzar un determinado rango.*

	3 Estrellas	500 US\$
	Diamante	1000 US\$
	Doble diamante	2000 US\$
	Triple diamante	3000 US\$
	Élite diamante	5000 US\$

*Debe estar activo y reunir las condiciones para ganar.



5 **CÍRCULO** **DE CLIENTES**

El círculo de clientes es un fondo de bonificación que comparten los miembros  **diamante azul**, que compartirán un **1 %** del **total** del volumen de ventas generado en **TODO EL MUNDO.***

*Debe estar activo y reunir las condiciones para ganar.



RANGOS

DE TALK FUSION

	Rango	Ciclos semanales	Comisiones de equipo semanales (US\$)
	Bronce	1	25 US\$
	Plata	5	125 US\$
	Oro	10	250 US\$
	1 Estrella	20	500 US\$
	2 Estrellas	30	750 US\$
	3 Estrellas	50 US\$	1250 US\$
	Diamante	100 US\$	2500 US\$
	Doble diamante	150	3750 US\$
	Triple diamante	200 US\$	5000 US\$
	Élite diamante	250 US\$	6500 US\$
	Diamante azul	500 US\$	12 500 US\$



PUNTOS IMPORTANTES

Promotor: Persona que participa en el plan de compensación de Talk Fusion.

Centro de negocios: Su centro de negocios es donde se encuentra situado personalmente dentro de la organización Talk Fusion.

Volumen de ventas: Cada producto tiene asignado un valor de punto denominado Volumen de ventas (SV). El plan de compensación se basa en la acumulación de estos puntos.

Volumen de ventas de grupo (GSV): La acumulación del volumen de ventas de cada producto adquirido en su línea descendente.

Volumen de ventas personal (PSV): Volumen de ventas generado por sus compras o ventas personales a clientes.

Activo: Usted genera personalmente un mínimo puntual de 100 de Volumen de ventas personal (PSV) y mantiene un mínimo de 10 de Volumen de ventas personal (PSV) mensualmente para mantener el estado activo.

Calificado: Cuenta con al menos 1 miembro patrocinado personalmente y es promotor activo en ambos equipos, izquierdo y derecho.

Ciclo: Con un volumen de ventas (SV) de 200 en ambos equipos, izquierdo y derecho, ganará un ciclo de comisión de 25 US\$.

Volumen grupo menor (LVL): El equipo de su organización que tiene un menor volumen de ventas de grupo (GSV)

Cliente: Persona o empresa que compra los productos de Talk Fusion, pero que no participa en el plan de compensación de Talk Fusion.

LIMITACIÓN DE RESPONSABILIDAD DE INGRESOS

Cualquier ganancia reflejada en cualquiera de los materiales de marketing de Talk Fusion no es necesariamente representativa de los ingresos, si los hay, que un Promotor de Talk Fusion puede ganar o ganará mediante su participación en el Plan de compensación. Todas las referencias a los ingresos, indicados o implícitos, a lo largo del Plan de compensación tienen tan solo fines ilustrativos. No se deben considerar estas cifras como garantías ni proyecciones de sus ganancias anuales o beneficios. Talk Fusion NO garantiza ningún nivel de ingresos ni de ganancias a ningún Promotor, cualquier declaración o garantía de ingresos sería confusa.

